

LA ECONOMÍA EN EL AÑO 2012

ECONOMÍA INTERNACIONAL

El año 2012 discurrió con preocupación por la desaceleración del crecimiento de la economía global, y los efectos derivados de la crisis de la eurozona. El PIB mundial en 2012 se estima que creció un 3,2%, frente al 4% de 2011 y el comercio mundial avanzó un 2,5%, por debajo del 6% del ejercicio precedente.

Por países, la economía de *Estados Unidos* creció un 2,2%, a pesar de registrar una caída en el último trimestre del año. La recuperación del mercado inmobiliario ayudó a mejorar la situación financiera de los hogares y contribuyó a este crecimiento. Las perspectivas para la economía de este país estiman un avance del 1,9% en 2013, aunque se mantiene la incertidumbre por dos frentes. El primero, deriva de la incertidumbre presupuestaria por la ausencia de un acuerdo político para suavizar los efectos contractivos que tendrá el recorte del gasto público que se acordó implementar a comienzos de 2013. El segundo, deriva de la baja tasa de empleo, que se situó en 2012 en el 67,1% más de cuatro puntos por debajo de la registrada en 2007, inquietando que la lentitud en la creación de empleo pueda acabar por reducir la capacidad productiva de la economía norteamericana.

Japón, la tercera economía mundial, al finalizar 2012 entró en recesión técnica y en deflación, pese a alcanzar en el conjunto del ejercicio un aumento del PIB del 2%. Las expectativas para 2013 no son especialmente favorables, con un crecimiento esperado en torno al 1,2%. Este retroceso podría ser efímero debido a la puesta en marcha de un amplio conjunto de medidas de estímulo fiscal y a una mayor relajación de la política monetaria que debería impulsar el crecimiento, con la ayuda de un repunte de la demanda externa y un debilitamiento del yen. En el ámbito de los precios, continuó la dinámica deflacionista, con un IPC que en diciembre retrocedió un 0,1% interanual. Tampoco compensó el sector exterior, con un déficit comercial que alcanzó el récord de 66.700 millones de euros, un 1,9% del PIB, afectado por la concurrencia de una debilidad exportadora y el repunte de las importaciones por el aumento de la factura energética.

Entre las economías emergentes, *China* avanzó un 7,8% interanual en 2012, el menor aumento de los últimos trece años pero con tendencia a mejorar, de modo que se contempla un mayor avance en 2013, en torno al 8%.

Cuadro 1: PIB por países y áreas

Tasas de variación anual en términos reales %

	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Australia	3,8	1,6	2,1	2,4	3,4	-3,5
Austria	3,7	1,4	-3,8	2,1	2,7	0,8
Bélgica	2,9	1,0	-2,8	2,4	1,8	-0,2
Canadá	2,2	0,7	-2,8	3,2	2,6	1,8
Chile	5,2	3,3	-1,0	6,1	6,0	5,6
República Checa	5,7	3,1	-4,5	2,5	1,9	-1,3
Dinamarca	1,6	-0,8	-5,7	1,6	1,1	-0,6
Estonia	7,5	-4,2	-14,1	3,3	8,3	3,2
Finlandia	5,3	0,3	-8,5	3,3	2,8	-0,2
Francia	2,3	-0,1	-3,1	1,7	1,7	0,0
Alemania	3,3	1,1	-5,1	4,2	3,0	0,7
Grecia	3,5	-0,2	-3,1	-4,9	-7,1	-6,4
Hungría	0,1	0,9	-6,8	1,3	1,6	-1,7
Islandia	6,0	1,2	-6,6	-4,1	2,9	1,6
Israel	5,9	4,1	1,1	5,0	4,6	3,1
Italia	1,7	-1,2	-5,5	1,7	0,4	-2,4
Japón	2,2	-1,0	-5,5	4,7	-0,6	2,0
Corea	5,1	2,3	0,3	6,3	3,6	2,0
Luxemburgo	6,6	-0,7	-4,1	2,9	1,7	0,3
México	3,4	1,2	-6,0	5,3	3,9	3,9
Países Bajos	3,9	1,8	-3,7	1,6	1,0	-1,0
Nueva Zelanda	3,6	-1,9	0,9	0,2	1,1	3,0
Noruega	2,7	0,1	-1,6	0,5	1,2	3,2
Polonia	6,8	5,1	1,6	3,9	4,5	1,9
Portugal	2,4	0,0	-2,9	1,9	-1,6	-3,2
Eslovaquia	10,5	5,8	-4,9	4,4	3,2	2,0
Eslovenia	7,0	3,4	-7,8	1,2	0,6	-2,3
España	3,5	0,9	-3,7	-0,3	0,4	-1,4
Suecia	3,3	-0,6	-5,0	6,6	3,7	0,8
Suiza	3,8	2,2	-1,9	3,0	1,9	1,0
Turquía	4,7	0,7	-4,8	9,2	8,5	2,2
Reino Unido	3,6	-1,0	-4,0	1,8	1,0	0,3
Estados Unidos	1,9	-0,4	-3,1	2,4	1,8	2,2
Euro area (17 países)	3,0	0,4	-4,4	2,0	1,4	„
UE-27	3,2	0,3	-4,3	2,1	1,5	„
OCDE - Total	2,8	0,2	-3,6	3,0	1,9	1,2
NO OCDE:						
China	14,2	9,6	9,2	10,4
India	9,8	4,9	9,1
Indonesia	6,3	6,0	4,6	6,1
Federación Rusa	8,5	5,2	-7,8	4,3	4,3	..
Sudáfrica	5,5	3,6	-1,5	3,1	3,5	2,5

Fuente: OCDE. Stat. (Fecha extracción :17/04/2013)

Dentro de Europa, la economía del *Reino Unido* registró prácticamente un estancamiento (0 %) en el conjunto del año 2012. La tasa de paro se situó en el 7,8% en el cuarto trimestre, mientras la inflación permaneció estable en el 2,7% a diciembre. Y ello a pesar de que el Banco de Inglaterra llevó una política monetaria expansiva, manteniendo el tipo de interés oficial en el 0,5 % y el saldo de su programa de compra de activos en 375 miles de millones de libras. Como hecho importante de resaltar por sus implicaciones económicas, el Gobierno británico anunció la celebración de un referéndum sobre la permanencia del Reino Unido en la Unión Europea, que tendría lugar, como tarde, a finales de 2017, declarando su intención de renegociar diversos aspectos de la relación entre el Reino Unido y la UE.

Las economías de los *nuevos estados miembros de la UE* no pertenecientes al área del euro registran divergencias en su evolución, que en conjunto refleja una cierta debilidad. En 2012, el PIB se contrajo en Hungría (-1,7% anual) y en la República Checa (-1,3%), mientras los países Bálticos mostraron un fuerte dinamismo, con un crecimiento del 5,6% en Letonia y del 3,6% en Lituania. La atonía que muestra el conjunto de esta zona se debió a la debilidad de las exportaciones ante la falta de empuje del área del euro, a la vez que la demanda interna no consiguió remontar, acusándose también una contracción de la producción industrial. La inflación mantuvo la tendencia a la baja y en 2012 se aprobaron recortes de los tipos de interés oficiales en todos los países, especialmente pronunciados en Letonia (-4,5 puntos en 2012), en Hungría (-1,25 pp) y en la República Checa (-1,50 pp).

La *zona del euro* entró en recesión en el tercer trimestre de 2012 y cerró el año con una caída del PIB del -0,5%, frente al crecimiento del 1,5 % del año anterior, un retroceso superior al previsto. Los síntomas de debilidad fueron generalizados, pues las cuatro principales economías de la eurozona experimentaron en el cuarto trimestre del año, un retroceso trimestral. Sin embargo, las diferencias entre ellas fueron importantes: Italia (-0,9%), España (-0,8%), Alemania (-0,6%) y Francia (-0,3%). Como factores de esta dinámica, además de prolongarse el retroceso de la demanda interna (fundamentalmente, de la inversión), la debilidad de la demanda mundial afectó negativamente a las exportaciones. En el conjunto del año, el comportamiento volvió a ser heterogéneo, si bien el grupo de países de la eurozona que registraron caídas se amplió, para incluir junto a las economías que se habían mostrado más vulnerables, otras como Países Bajos (-1,0% en 2012), Bélgica (-0,2%) o Finlandia (-0,2%), economías que parecían más sólidas.

El Banco Central Europeo mantuvo a finales de año los tipos de interés oficial en el 0,75%, ante la expectativa de una mejoría de la situación en 2013, si bien revisó sus previsiones de crecimiento para 2013 a la baja, situándolas en un rango que fluctúa entre un -0,9% y un +0,3%, según datos publicados en febrero de 2013.

ECONOMÍA NACIONAL

Pasando al ámbito nacional, en 2012, a las dificultades que implicaba el ajuste de los desequilibrios acumulados por la **economía española**, se unió un agitado episodio en la crisis de deuda soberana europea. Las turbulencias en los mercados de capitales afectaron a la prima de riesgo de nuestra deuda soberana, que a finales de julio alcanzó valores máximos desde la introducción del euro. El tensionamiento en los mercados de la deuda pública se trasladó rápidamente a las condiciones de financiación de los emisores privados españoles, y a las del conjunto del sector financiero. En los peores momentos de esta situación, durante el verano de 2012, se produjeron importantes salidas de fondos hacia el exterior, que solo pudieron ser contrarrestadas a través de una mayor apelación a la financiación del BCE, que consiguió reestablecer la calma en la última parte del año.

Dentro de este contexto, la actividad se mantuvo en declive y esta debilidad fue reflejó no sólo la incertidumbre sobre la resolución de la crisis de la deuda soberana de la zona del euro, sino también, la reforma inacabada del sistema bancario con la consiguiente falta de disponibilidad de crédito para el sector público y el privado, y la falta de confianza generalizada. El importante deterioro del mercado de trabajo y el proceso de consolidación presupuestario también influyeron negativamente en la coyuntura. El PIB nacional retrocedió un 1,4% en 2012, mostrando un perfil trimestral descendente, con una disminución de la demanda nacional del 3,9%, en tanto que la aportación de la demanda externa al crecimiento del producto fue de 2,5 puntos porcentuales.

Cuadro 2: PIB de España a precios de mercado y sus componentes.

Tasas de variación anual en términos reales %

	2011	2012	2012			
			1 trim	2 trim	3 trim	4 trim
PIB a pm	0,4	-1,4	-0,8	-1,4	-1,5	-1,9
Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	8,2	2,2	2,6	2,2	2,6	1,8
Industria	2,7	-2,9	-3,2	-3,2	-3	-2,2
- Industria manufacturera	2,9	-3,9	-4,2	-4,6	-3,7	-3,3
Construcción	-5,9	-8,1	-7,9	-8	-8,7	-7,9
Servicios	1,4	-0,4	0,6	-0,3	-0,6	-1,2
- Comercio, transporte y hostelería	1,1	-1,2	-0,1	-1,5	-0,9	-2,0
- Información y comunicaciones	3,9	1,1	1,7	0,9	1,2	0,5
- Actividades financieras y de seguros	-3,6	0,1	2,5	2,5	-1,4	-2,8
- Actividades inmobiliarias	2,7	1,8	1,9	1,8	2,1	1,3
- Actividades profesionales	3,2	-0,7	0,0	-1,4	-0,3	-1,1
- Admon. pública, sanidad y educación	1,1	-0,5	0,6	0,1	-1,4	-1,2
- Activ. artísticas, recreativas y o. servicios	1,4	-0,7	1,3	-1,6	-1,3	-1,1
Impuestos netos sobre los productos	-5,5	-0,3	-0,5	-0,1	-0,1	-0,5

Fuente: INE. CRE

Por sectores, a excepción del sector agrario que se mantuvo en tasas positivas (2,2%), destacó la desaceleración generalizada del resto de actividades.

El empleo cayó un 4,4% en el conjunto del año, con lo que la productividad aumentó un 3,2%. Esta evolución, junto con el descenso del 0,3% de la remuneración por asalariado, hizo que los costes laborales unitarios para el total de la economía disminuyeran un 3,4%.

Por su parte, la inflación tuvo un repunte en el último trimestre del año de naturaleza temporal al estar asociado a aumentos impositivos, de modo que el IPC concluyó 2012 con una tasa interanual del 2,9% (2,2% la inflación subyacente), y ello dio lugar a un diferencial de inflación con la UEM positivo de 0,8 puntos.

Las administraciones públicas cerraron el año 2012 con un déficit del 6,7% del PIB (el 10% del PIB si se incluyen las ayudas a las instituciones financieras, que aumentaron el gasto público a través de la partida de transferencias de capital, en una cuantía estimada del 3,3% del PIB), frente a un objetivo fijado por la UE del 6,3% del PIB.

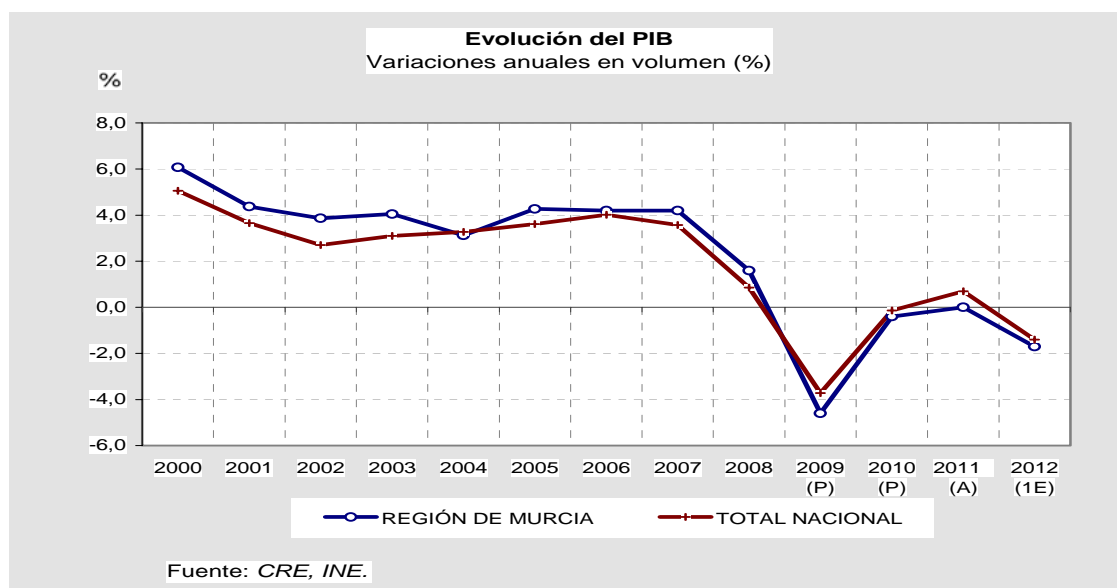
Finalmente, cabe destacar la reducción de la necesidad de financiación de la nación, que pasó en sólo un año del 3,2% del PIB en 2011 al 0,2% del PIB en 2012, lo que en números absolutos ha supuesto una disminución de financiación externa de 31.578 millones de euros.

ECONOMÍA REGIONAL

I. GRANDES RASGOS:

El año 2012 tuvo como elementos clave los alterados acontecimientos alrededor de la crisis de la eurozona y la desaceleración del ritmo de crecimiento de la economía global. La situación económica en España continuó siendo frágil e incompleta la reforma del sistema financiero, lo que unido a la necesidad de cumplir con el objetivo de consolidación fiscal para el año, no favoreció la fluidez del crédito, ni la practica de políticas anticíclicas por parte de la Administración.

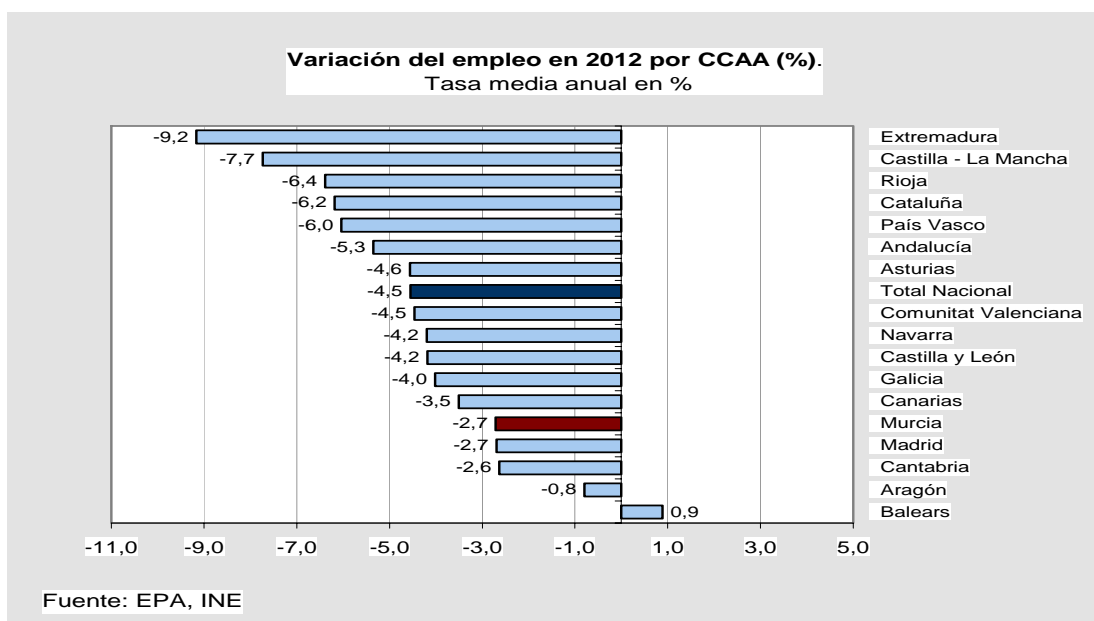
Inmersa en este contexto, la economía regional retrajo su actividad en 2012 un 1,7%, según datos de primera estimación de la Contabilidad Regional del INE, tras estancarse en el ejercicio previo (0,0%). El retroceso de la actividad en la Región fue mayor que en el conjunto nacional (-1,4%) y mayor que en la zona euro (-0,5% con datos de Eurostat). Además, el perfil descendente de las tasas anuales de variación del VAB se fue acelerando conforme se avanzó en el año, lo que se debió al mayor retroceso de la demanda interna, mientras el sector exterior continuó compensándolo parcialmente.



En efecto, durante el año pasado la economía regional redujo su déficit comercial total en más de 1.000 millones de euros y la tasa de cobertura subió casi 17 puntos porcentuales para situarse entorno al 70% en términos nominales.

Por el lado de la oferta, todas las ramas productivas no agrarias, empeoraron sus registros respecto a 2011, con descensos del valor añadido en la industria, especialmente intenso en la construcción y una caída de menor intensidad en los servicios.

Reflejo paralelo de la caída de la actividad fue el retroceso del empleo (-2,7% en términos de EPA), que por quinto año consecutivo retrocedió a un ritmo superior al del PIB, a lo que se unió la subida de la tasa de paro hasta el 29,6% a final de año, nivel históricamente alto. No obstante, hay que señalar que se estabilizó el ritmo de destrucción de empleo respecto a 2011 y que la R.Murcia fue la cuarta Comunidad Autónoma con menor caída del empleo, compartiendo puesto con Madrid.



Los precios también respondieron a la debilidad de la demanda, de modo que la inflación subyacente se mantuvo constante respecto a un año antes, con un 1,6% en media anual, si bien concluyó el año con un 2,3%, el doble del nivel con el que comenzó 2012 debido en gran parte a la subida de tipos del IVA en septiembre.

Todo ello estuvo acompañado de un contexto financiero de elevada tensión, de un proceso de consolidación fiscal del gobierno regional y de un avance en el desapalancamiento del sector privado.

A pesar del panorama económico sombrío, algunos indicadores generales mostraron un perfil menos negativo: se produjeron algunas ganancias de productividad por la combinación de variación del producto y del empleo; la Región fue una de las comunidades autónomas con mayor dinamismo empresarial¹ en 2012, con la creación de 2.764 sociedades, 140 más que en 2011, equivalente a un incremento del 5,3% respecto al mismo período del año anterior, por encima del crecimiento experimentado en el conjunto de

¹ *Dinamismo empresarial: Evolución del número de sociedades mercantiles, entendida como la tasa de variación anual de la constitución de sociedades mercantiles*

España (2,7%); y los efectos de comercio devueltos impagados en 2012 en la región se redujeron un 2,8%, manteniéndose en torno al 5% la proporción de impagados respecto a los vencimientos.

Un efecto derivado de la situación cíclica baja, que ha conllevado menor recaudación impositiva y a pesar del recorte del gasto, fue el lento avance de la corrección del déficit de nuestra Comunidad Autónoma, que en 2012 se situó en el 3,0% del PIB, claramente mejor que el de 2011 (4,5%), aunque más de un punto porcentual por encima del conseguido por el conjunto de las Comunidades Autónomas. Con ello se superó el 1,5% que tenían establecido como límite por el Consejo de Política Fiscal y Financiera para el año.

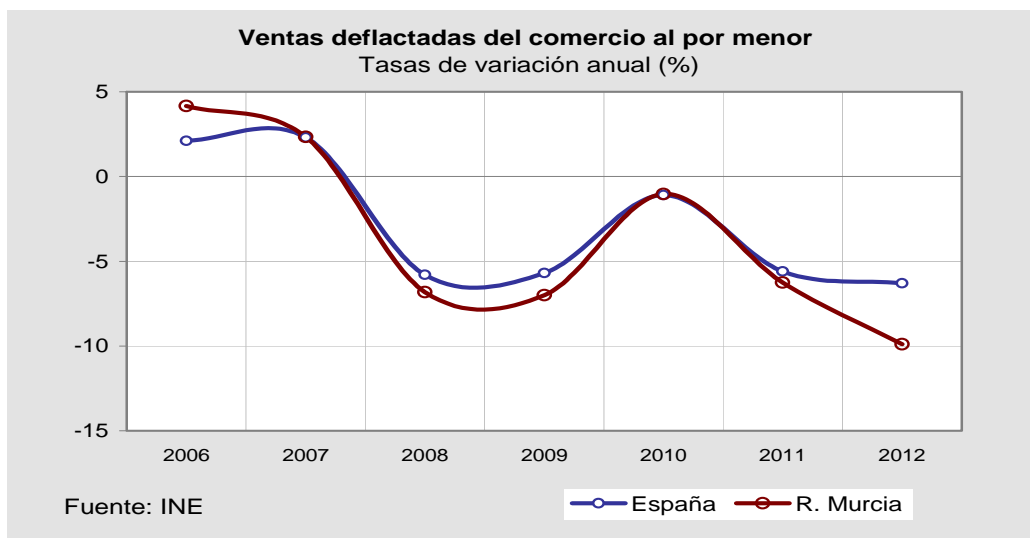
La deuda respecto al PIB, en términos de protocolo de déficit excesivo, fue del 16,8% al finalizar el ejercicio, casi un punto inferior nivel del conjunto de Comunidades Autónomas (17,6%). Para 2013, los compromisos adquiridos con Europa en el marco del Pacto de Estabilidad y Crecimiento marcan un objetivo de déficit del 4,5 % del PIB para el conjunto de las administraciones públicas y en particular, del 0,7% para las Comunidades Autónomas, cuya consecución requerirá de una disciplina y un esfuerzo fiscal añadido bastante ambicioso.

II. DEMANDA Y PRODUCCIÓN:

II.1 Agregados de la demanda

La **demanda agregada** regional se mantuvo deprimida en 2012, afectando a todos sus componentes, lo que resultó de la concurrencia de una serie de factores, tales como la subida de tipos de IVA a partir del 1 de septiembre (el tipo normal hasta el 21% y reducido hasta el 10%), la supresión de la paga de diciembre de los empleados públicos, la suspensión del ajuste de las pensiones por la desviación de la inflación, la persistencia de unas condiciones de financiación estrictas y la debilidad del mercado de trabajo .

Por un lado, el gasto de los hogares en **consumo** se mantuvo escasamente dinámico y las variables determinantes no favorecieron su recuperación. La renta disponible ralentizó su crecimiento en casi un punto porcentual según datos de FUNCAS y el empleo descendió en 15.000 personas en media anual, deteriorando además la confianza de los agentes e incentivando el ahorro por motivo precaución. Por otra parte, el crédito continuó prácticamente sin fluir desde las entidades financieras al sector privado, y al finalizar el año era un 5,1% inferior que un año antes, caída que fue la mitad de la registrada a nivel nacional (-10,4%). Otros indicadores del consumo como la matriculación de turismos, con una caída anual del 11,4% en 2012, o el índice de ventas del comercio minorista, con un descenso del 9,4%, mostraron una debilidad del agregado superior a la del año anterior.



En cuanto a la **inversión** en bienes de equipo, pareció registrar una nueva reducción en 2012. Entre sus indicadores más representativos, las matriculaciones de vehículos de carga intensificaron su ritmo de caída en relación a 2011, con una tasa cercana al -20%. También la producción y las importaciones de este tipo de bienes registraron nuevos retrocesos, un -12,3% y un -18,2% respectivamente. Cabe citar que, no obstante, la

confianza empresarial mejoró en el conjunto de la industria. Así, el indicador de clima Industrial, que mide el mayor o menor optimismo de los empresarios del sector industrial respecto a la situación actual y futura de su actividad, mostró una mejora en 2012 en nuestra región, mientras empeoró ligeramente en el conjunto de España.

La inversión en construcción mantuvo la tónica contractiva de los últimos años, condicionada por el proceso de ajuste en el segmento residencial y las restricciones que implicó la consolidación fiscal en el ámbito de la obra civil.

Compensando este comportamiento contractivo destacó la evolución positiva de nuestro *sector exterior*.

II.2 Actividad productiva

Desde la perspectiva de la oferta, todos los sectores acusaron descensos a excepción de la agricultura y fue el sector de la construcción el mayor responsable de la caída anual, con una tasa negativa estimada del -9%, y restó 1 punto porcentual al crecimiento del PIB. Paralelamente, la industria y los servicios volvieron a tasas negativas del -3,3% y -0,8% respectivamente, después de lograr en 2011 resultados positivos.

El *sector primario* murciano presentó un buen año 2012 en términos de producción, con un aumento del VAB en torno al 5,5% según las primeras estimaciones del INE, que superó el crecimiento nacional de este sector (2,2%). Por otro lado, la reserva hídrica de la Cuenca del Segura se situó a final de año en torno a la mitad de su capacidad, con un 50,8% (56% a nivel nacional), en un año en general seco en el conjunto de España.

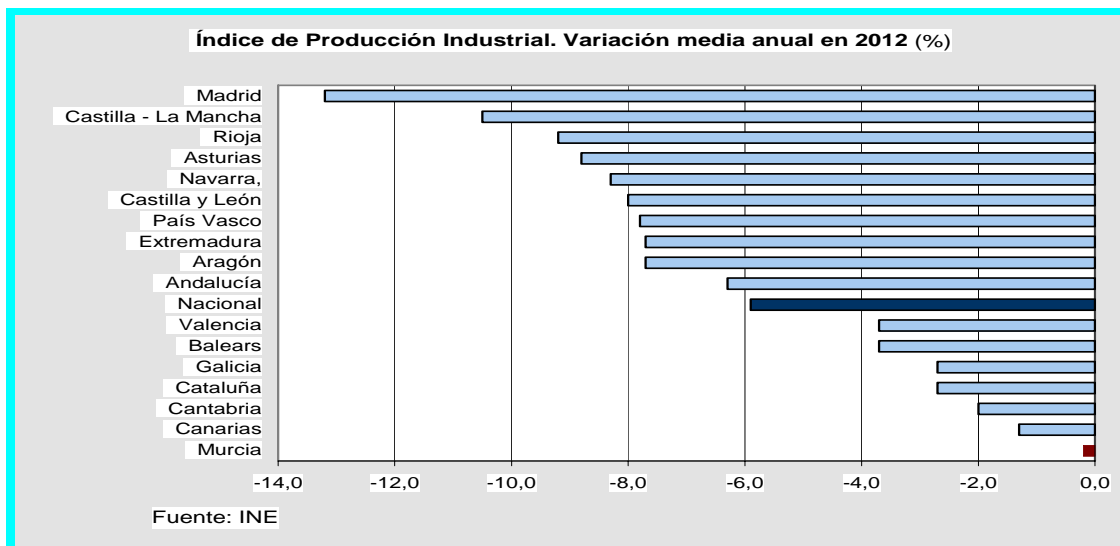
La campaña agrícola presentó favorables resultados globales en hortalizas y frutas, mediocres en almendra y con malos resultados en cítricos y aceite.

El sector agrario incrementó sus ventas al exterior en un 12,6% en 2012, destacando los aumentos en las exportaciones de hortalizas (17,5%) y frutas (20,7%), que en un 61% se destinaron a la Unión Europea, siendo Alemania y Francia los países que incrementaron más sus compras en este sector.

El campo murciano demostró su capacidad para crear empleo en un momento de crisis económica, un 1,4%, equivalente a 1.070 ocupados más en 2012, según datos de afiliados a la Seguridad Social.

El *VAB industrial* se redujo en 2012 un -3,3% (un -2,6% a nivel nacional), volviendo, así, a tasas negativas, mantenidas desde 2008 y sólo abandonadas el pasado ejercicio. La actividad se ajustó al descenso de la demanda interna y a la ralentización de la externa. No

obstante la caída fue menor que a nivel nacional, tal y como reflejó en el Índice de Producción Industrial, con un estancamiento respecto un año antes frente a un descenso en el conjunto de España cercano al 6%, y el menor retroceso entre todas las Comunidades Autónomas.

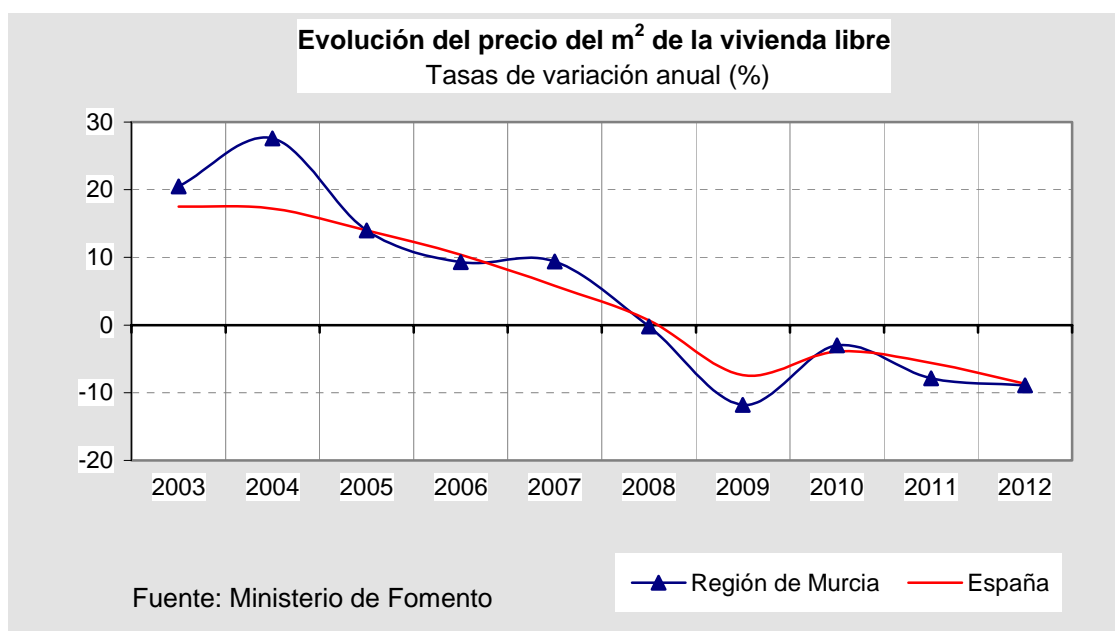


Por su parte, las exportaciones de la industria manufacturera sin refino de petróleo aumentaron un 2,2% en 2012, pero se desaceleraron respecto a un año antes. Destacó el avance de la industria alimenticia, un 7,9% y la caída de las exportaciones de la industria química, un -4,4%, que conjuntamente alcanzaron más del 60% del total vendido por la industria manufacturera murciana en el exterior el pasado año.

La industria no escapó del deterioro laboral. Según datos de afiliación a la Seguridad Social, el número de empleados retrocedió un -5,1%, equivalente a 3.400 personas, aunque esta información entra en contradicción con los datos de la EPA, la cual reflejó que la industria fue el único sector que consiguió crear empleo en 2012 (2,6%, equivalente a 1.760 ocupados) en contraste con la caída del empleo en el sector secundario nacional (-4,9%).

La actividad de la *construcción* intensificó por quinto año consecutivo su trayectoria de ajuste, con una aceleración en el ritmo de caída hasta un -9 % en 2012, seis décimas porcentuales más que en 2011 y casi un punto más negativo que el retroceso del sector a nivel nacional (-8,1%).

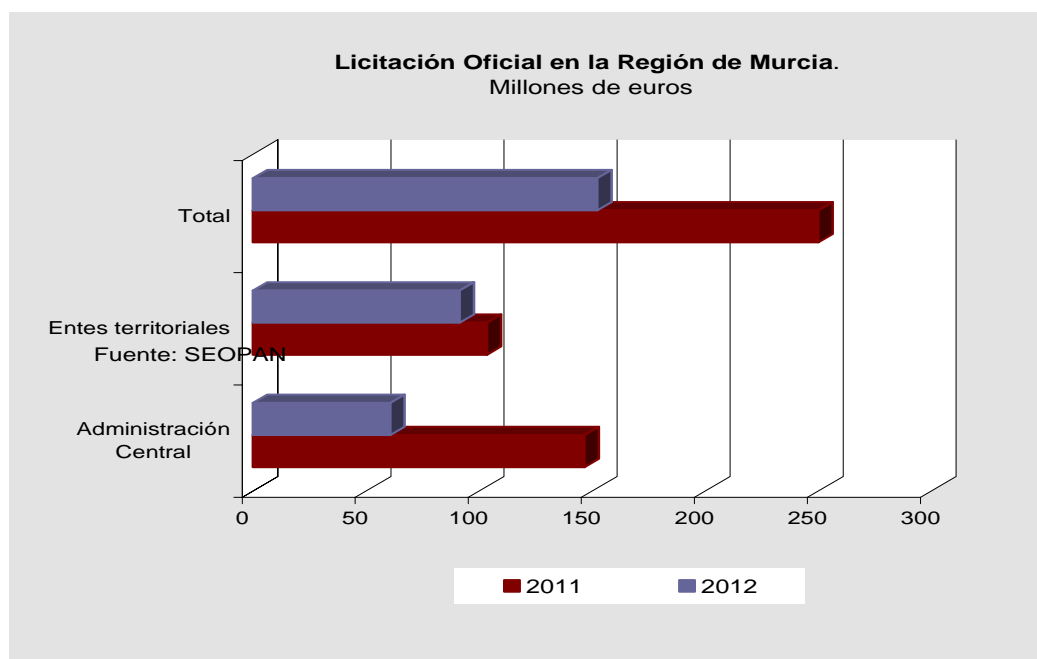
La economía murciana siguió de esta manera corrigiendo algunos de los desequilibrios generados por la última fase alcista: el precio de la vivienda bajó en 2012 cerca de un 9% y algo más de un 30% desde 2007, año en el que alcanzó el valor más alto (entre 2000 y 2007 la vivienda se encareció en la región un 130%), y el peso del sector en el PIB se redujo desde un máximo en 2008, con un 15,4%, hasta un 10,7% en 2012.



Por componentes, la construcción residencial siguió cayendo, en un contexto marcado por la disminución de la demanda. Hasta octubre, se visaron unas 1.000 viviendas, un 13% menos que un año antes. En relación con las transacciones, en 2012 se vendieron aproximadamente 10.200 viviendas, cifra un 16% inferior a la registrada en 2011, año en el que las transacciones de vivienda retrocedieron un 25%. Este aparente freno en el ritmo de caída de las compraventas pudo estar reflejando un adelanto de compras como respuesta al nuevo paquete de medidas aprobado por el Gobierno en julio, que incluía la desaparición de la desgravación en el IRPF por compra de vivienda y la subida en el tipo del IVA del 4% al 10% a partir de 1 de enero de 2013.

Igual comportamiento tuvo la obra pública en un contexto de consolidación fiscal, que según SEOPAN cayó un 39,1%, resultado principalmente del descenso de la inversión a cargo de la Administración Central (un 58,5%), que aportó el 40% del total licitado, y de la ejecutada por la Administración territorial, con una caída del 11,5%, y una aportación al total del 60%.

Este comportamiento negativo llevó a que el número de afiliados en el sector cayera en torno a un 22%, un ritmo algo superior al nacional.



El VAB de los *servicios* se redujo en 2012 un -0,8% según el INE, resultado de un empeoramiento desde el tercer trimestre, retroceso inferior al nacional (-0,4%).

El Índice de cifra de negocios del sector servicios cayó un 5,2% (-2,8% en 2011) similar al descenso nacional y el índice de personal ocupado en el sector se redujo un 1,9%, tasa similar al descenso acusado en 2011.

Diferenciando por subsectores, el turismo se contrajo un 5,2% en pernoctaciones y un 0,9% en viajeros alojados en hoteles de la Región, a pesar de la caída de los precios hoteleros en un 6% muy superior al descenso de precios a nivel nacional (-0,3%). Además, se observó incrementos del turismo extrahotelero, especialmente del turismo rural y en apartamentos, con subidas del 57,5% y 5,9% interanual respectivamente, en términos de viajeros en 2012.

También el comercio reflejó la falta de confianza de los agentes económicos debido a la elevada tasa de paro y a la pérdida de poder adquisitivo de los hogares, de modo que se produjo un descenso de las ventas minoristas en términos reales por quinto año consecutivo (-9,9% frente al -6,3% de España).

Dentro del transporte, el marítimo de mercancías se mantuvo creciente y recuperó intensidad con un avance del 32,8%, casi el doble del ritmo de avance del año 2011, mientras el aéreo se mantuvo en descenso, pero con un ritmo igual al registrado en 2011 (-6,4%)

Los ocupados en el sector descendieron un 2% según datos de afiliación a la Seguridad Social, en consonancia con la actividad.

II.3 Sector exterior

Respecto a la **demanda externa de bienes**, la Organización Mundial del Comercio revisó en septiembre sus anteriores previsiones de 2012 y 2013, rebajándolas en algo más de un punto cada uno de los años. Así, apuntan a que durante el año 2012 el comercio mundial de mercancías en términos de volumen creció en torno al 2,5% y en 2013 lo hará en un 4,5%.

Los datos para el conjunto de España según el Ministerio de Economía, revelan que las exportaciones en 2012 crecieron en términos reales un 1,7%, mientras las importaciones se redujeron un 7,1%.

Este contexto de atonía en el comercio exterior nacional, contrasta con el fuerte efecto positivo que ha tenido sobre el sector exterior la ampliación de la refinería de Repsol. Así, en 2012, la R. Murcia se ha convertido en la Comunidad Autónoma con mayor crecimiento, tanto de exportaciones (61,9% en valor), como de importaciones (23,1%).

Los precios de las **exportaciones** murcianas aproximados por los índices de valor unitario, experimentaron una subida media del 9,9% en 2012, por lo que en términos reales las exportaciones crecieron un 47,4%. El perfil de nuestras exportaciones mostró *una aceleración de las ventas* a lo largo de todo el año, especialmente en el segundo semestre, con unas tasas reales no conocidas en nuestra región y cercanas al 50% anual.

Cuadro 3: Comercio exterior. Índices de valor, Índices de precios e Índices de volumen

Tasas de variación anual %

	Exportaciones					Importaciones				
	2012	T.I	T.II	T.III	T. IV	2012	T.I	T.II	T.III	T. IV
Valor (Nominales)	61,9	54,9	55,1	61,4	76,3	23,1	23,7	49,1	29,5	-0,2
Precios ¹ (IVUS)	9,9	14,4	6,7	10,3	8,3	11,5	15,5	7,4	15,1	8,3
Volumen (Reales)	47,4	35,5	45,3	46,4	62,7	10,4	7,1	38,9	12,5	-7,8

Nota: Los precios se aproximan por los Índices de Valor Unitarios mensuales elaborados por el CREM. Medias anuales sin ponderar.

Fuente: CREM, en base a los datos de AEAT y elaboración propia.

Tanto las exportaciones de bienes de consumo con un crecimiento real del 4,8%, como los de capital, con avance del 24,4%, presentaron en 2012 crecimientos reales más moderados que en el año anterior, si bien en ambos casos el comportamiento ha sido mejor que en España. Sin lugar a dudas, el fuerte repunte que han tenido nuestras exportaciones

en 2012 y que nos ha convertido en líder de crecimiento del comercio exterior de mercancías, proviene de los bienes intermedios energéticos, que representando este año cerca 37% de nuestras exportaciones totales, han presentado un avance sin parangón del 944%.

Cuadro 4: Exportaciones por tipo de bienes

Tasas de variación anual en términos reales %

	TOTAL		B. de consumo		B. de capital		B. intermedios			
	2011	2012	2011	2012	2011	2012	Total		De los cuales,	
							2011	2012	2011	2012
Exportaciones										
R. Murcia	9,8	47,4	11,4	4,8	34,5	24,4	1,8	114,4	127,3	943,6
España	10,1	1,7	5,4	-2,7	15,9	-6,6	12,2	5,5	36,7	3,1

Fuente: CREM en base a los datos de AEAT y elaboración propia.

Las exportaciones de bienes de consumo desaceleraron 6,6 puntos su ritmo anual de crecimiento y presentaron un avance del 4,8%, lo que contrasta con el descenso en un 2,7% en España. Mientras, los bienes de capital desaceleraron en 2012 su crecimiento anual cerca de 10 puntos, hasta avanzar un 24,4% (-6,6% en España). Este retroceso en el ritmo de crecimiento está ligado a la menor actividad económica en los principales países destinatarios de nuestras exportaciones, especialmente al finalizar el año, como ha sido el caso de Alemania, Reino Unido, Italia o Francia, todos con caídas del PIB en el último trimestre del año.

El desglose por áreas geográficas de las exportaciones, revela un crecimiento entre las destinadas al área extracomunitaria que casi duplica al del ámbito comunitario (91,1% frente al 48,4% respectivamente en términos nominales), por lo que se ha producido una pérdida de peso entre las destinadas al área comunitaria de 5,6 puntos y se ha ganado en el ámbito de fuera de la UE 27. Así, nuestras exportaciones dirigidas a la UE 27 han pasado de representar el 68,2% del total en 2011 a representar el 62,6% en 2012.

Dada la excepcionalidad de los datos de este año por el efecto extraordinario de la ampliación de la planta de Repsol y sus efectos sobre el comercio exterior regional, analizaremos por separado el componente no energéticos y el energético.

Las exportaciones no energéticas, con un avance del 7,8% en 2012, siguen teniendo como destino principal la UE 27, representando el 65,8% en 2012, si bien se aprecia que se ha perdido más de dos puntos de participación en este área mientras lo ganaba el continente africano (Marruecos y Argelia como mayores exponentes), con una participación que asciende ya al 10,2%. Entre nuestros principales destinos europeos, resalta la ligera recuperación de nuestras exportaciones a Alemania (con un 6,0% de crecimiento en 2012

tras la crisis del e-coli en 2011), Francia (6,1%, donde predominan las exportaciones de productos del reino vegetal y de la industria alimentaria) y Países Bajos (8,3%), mientras Reino Unido (3,8%) y Portugal (-14,5%), muy afectado por la actual crisis, empeoran sus resultados de 2011. Entre los destinos del resto del mundo, sobresalió por su dinamismo las destinadas a Marruecos (27,7%) mientras caían las destinadas a Estados Unidos y China.

Cuadro 5: Exportaciones por grupos, áreas económicas y países

Variación anual % en términos nominales

	2010	2011	2012	Millones €	% participación	Ranking
No energéticas	12,8	6,5	7,8	5.603	100,0	
UE 27	14,5	3,6	4,3	3.684	65,8	
Alemania	17,8	-3	6,0	721	12,9	1
R. Unido	9,3	8,3	3,8	693	12,4	2
Francia	13	3,4	6,1	640	12,4	3
Italia	0,4	6,5	1,3	360	6,4	4
P. Bajos	46	-3,7	8,3	337	6,0	5
Portugal	15,3	15,5	-14,5	251	4,5	6
<i>12 Nuevos socios</i>	<i>15,3</i>	<i>6,1</i>	<i>6,0</i>	<i>266</i>		
<i>UE-15</i>	<i>14,4</i>	<i>3,5</i>	<i>4,2</i>	<i>3.418</i>		
Resto del mundo	9,0	13,0	15,3	1.919	34,2	
EE.UU.	22,9	22,3	-6,9	184	3,3	7
China	28,6	-9,7	-12,2	146	2,6	8
Marruecos	14,4	1,4	27,7	141	2,5	9
<i>OCDE</i>	<i>15,3</i>	<i>5,5</i>	<i>5,1</i>	<i>4.225</i>	<i>75,4</i>	
Energéticas	191,7	14,2	1.092,3	3.256	100	
UE 27	177,7	215,7	820,0	1.857	57,0	
Francia	224	2,3	6.684,1	811	24,9	1
P. Bajos	..	-99,8	1.176.939,0	351	10,8	2
Italia	898,5	264,7	320,4	305	9,4	4
Resto del mundo	212,2	45,8	1.864,8	1.399	43,0	
Gibraltar *	--	-98	88.868	329	10,1	3
Corea del Sur	209	6,4	5
Marruecos	7,8	207	2.098,6	191	5,9	6
<i>OCDE</i>	<i>184,9</i>	<i>191,5</i>	<i>920,8</i>	<i>2.139</i>	<i>65,7</i>	
TOTAL EXPORTACIONES	14,4	9,5	61,9	8.859		

Fuente: CREM en base a los datos de AEAT y elaboración propia.

Nota: Gibraltar, pese a no ser un país, tiene código propio en comercio exterior

Un año más, los grandes sectores *exportadores no energéticos* han sido: el fuerte sector agroalimentario, las semimanufacturas (la mayor parte plásticos), bienes de equipo y manufacturas de consumo. Respecto a la evolución anual realizada a partir del análisis por secciones, podemos apreciar un buen comportamiento del sector agroalimentario regional, que con un aumento del 14,9% consigue mejorar los resultados del año anterior, destacando dentro de éste, los incrementos de productos vegetales (13,6%), alimentos y bebidas (7,8%), productos del reino animal (48,3%) y grasas y aceites (33,5%). También ha tenido una evolución positiva el sector del calzado (10,0%), madera (3,5%), piel (5,0%) y transporte

(13,7%), mientras presentan retrocesos, los sectores químico (-4,5%), plásticos (-7,0%), papel (-18,1%), textil (-8,9%), máquinas (-5,6%) y el cemento y piedra (-57,7%).

Las exportaciones energéticas, con un avance excepcional del 1.092,3% en 2012 fruto de la mayor capacidad productiva de la planta de Repsol, tienen como destino el ámbito comunitario en un 57%, mientras el 43% restante van destinadas al resto del mundo. Francia, Países Bajos e Italia son nuestros principales compradores en la UE 27 de productos energéticos (aceites del petróleo en su mayor parte), con fortísimas aceleraciones en todos ellos. Respecto al resto de destinos extracomunitarios, llama la atención la importancia de las exportaciones que realizamos a Gibraltar, nuestro tercer destino más importante tras los Países Bajos, seguido de Corea del Sur y Marruecos.

En cuanto a las **importaciones** totales, en 2012 alcanzaron los 8.859 millones € y con una subida de los precios de importación del 11,6%, presentaron un avance en términos reales del 10,4%. El perfil que dibujan a lo largo del año en términos reales, ha sido al igual que con las exportaciones, más moderado en la segunda parte del ejercicio. Por grupos de productos, destacan los bienes intermedios energéticos como los más dinámicos, y con un crecimiento real del 17,4%, representan ya $\frac{3}{4}$ partes de todas nuestras importaciones. Mientras, la atonía en el consumo y la inversión que estamos sufriendo, llevaron a que retrocedieran en términos reales tanto nuestras compras de bienes de consumo (-4,2%), como de bienes de capital (-23,4%), empeorando considerablemente los resultados del año anterior y con retrocesos más intensos que los nacionales.

Cuadro 6: Importaciones por tipo de bienes

Tasas de variación anual en términos reales %

	TOTAL		B. de consumo		B. de capital		B. intermedios				
	2011	2012	2011	2012	2011	2012	Total		De los cuales,		
							2011	2012	energéticas	2012	
Importaciones											
R. Murcia	13,7	10,4	2,0	-4,2	9,3	-23,4	13,7	12,6	18,5	17,4	
España	1,0	-7,1	-2,2	-11,0	-3,1	-10,7	2,6	-5,4	1,1	0,9	

Fuente: CREM en base a los datos de AEAT y elaboración propia.

El desglose por áreas geográficas de las **importaciones** en términos nominales, muestra un incremento anual del 30,8% entre las procedentes del área extracomunitaria, mientras las procedentes de la UE 27 retrocedieron un 13,3%. Esto ha llevado a que los proveedores comunitarios hayan pasado de representar el 17,5% en 2011 al 12,3% en 2012, un retroceso de 5,2 puntos. Desde 2008, nuestros principales proveedores, tanto del grupo de energéticas como de no energéticas, pertenecen a la zona extracomunitaria y además cada año adquieren más importancia, representando ya el 87,7% de nuestras importaciones totales.

Las importaciones no energéticas, con un avance muy moderado del 2,3% en 2012, muestran la debilidad de nuestro consumo e inversión. En 2012, por tercer año consecutivo, nuestras importaciones no energéticas tienen mayoritariamente procedencia de fuera de la UE 27 y además se observa una clara tendencia a que dicho peso aumente cada año. Si en 2011 el 50,7% de estas importaciones eran extracomunitarias, en 2012 se ha ampliado hasta el 59,2%. Así y dentro de este mercado ha destacado este año Brasil, nuestro primer país proveedor, seguido de China y Ucrania, y solo en cuarto lugar aparece el primer país europeo, Italia, origen de bienes intermedios industriales. Mientras Brasil nos suministra sobre todo soja para consumo animal, Ucrania nos proporciona cereales y a China le compramos básicamente productos textiles y calzado. Es de resaltar el vigor que está mostrando Ucrania en los dos últimos años como país proveedor de cereales, con crecimientos anuales del 279% en 2011 y del 81% en 2012. Respecto a nuestras importaciones no energéticas realizadas dentro del ámbito comunitario, se aprecian descensos generalizados en la mayoría de países de la UE 15, destacando el caso de Italia (-3,9%), Alemania (-5,1%) o Francia (-10,2%), mientras entre los 12 Nuevos socios comunitarios se experimenta el comportamiento contrario y crecen un fuerte 26,6%.

Las importaciones energéticas, con un avance estratosférico del 9.000% revelan que nuestras compras de energía, aceites crudos del petróleo en su gran parte, proceden lógicamente de países productores del petróleo y así, nuestros seis principales países proveedores son del ámbito extracomunitario, zona que absorbe el 97% de nuestras importaciones energéticas con Arabia Saudí, México, Rusia y Colombia como principales proveedores de aceites crudos del petróleo. Nuestras compras de productos energéticos a estos cuatro países muestran un elevado dinamismo, con tasas anuales superiores al 35%, destacando este año con tasas especialmente elevadas Venezuela, que ya se ha convertido en el quinto país suministrador.

Cuadro 7: Importaciones por grupos, áreas económicas y países

Variación anual % en términos nominales

	2010	2011	2012	Millones €	% partic.	Ranking
Importaciones no energéticas	9,7	13,5	2,3	3.228	100,0	
UE 27	2,6	6,7	-3,9	1.316	40,8	
Italia	3,8	7,9	-7,5	236	7,3	4
Alemania	-2,6	0,6	-5,1	222	6,9	5
Francia	8,7	26,4	-10,2	185	5,7	6
12 Nuevos socios	-47,1	-3,4	26,6	99	3,1	
UE15	9,6	7,3	-5,7	1.217	37,7	
Resto del mundo	16,5	19,3	7,0	1.913	59,3	
Brasil	13,3	36,8	2,5	370	11,5	1
China	38,4	4,9	-12,2	286	8,9	2
Ucrania	-45,4	279,2	81,2	260	8,1	3
Estados Unidos	113,3	-11,0	45,5	220	6,8	6
OCDE	6,7	4,9	1,3	1.695	52,5	
Importaciones energéticas	22,2	50,1	32,3	9.454	100,0	
UE 27	11,6	0	-43,0	248	2,6	-
Resto del mundo	23,4	55,1	37,2	9.206	97,4	
Arabia Saudí	37,3	46,7	44,5	2.146	22,7	1
México	-17,5	113	43,1	1.707	18,1	2
Rusia	220,2	136,7	62,3	1.319	14,0	3
Colombia	..	1.526,60	142,0	1.249	13,2	4
Venezuela	-41,8	119,8	1.058,4	570	6,0	5
Irak	-42,8	282,5	99,3	525	5,6	6
OPEP	34,2	4,2	47,6	4.197	44,4	
TOTAL IMPORTACIONES	17,3	36,6	23,1	12.683		

Fuente: CREM, en base a los datos de AEAT

Del análisis conjunto del comercio exterior hemos de concluir que ha sido un año extraordinario, con una reducción del déficit comercial del 20,9% y una mejora de la tasa de cobertura de casi 17 puntos en un año. Si bien el comercio exterior de productos energéticos ha distorsionado en parte las cifras de este año, no es menor cierto que la comparativa con los datos nacionales, muestran también un mejor comportamiento en la región de las exportaciones de bienes de consumo y de capital. Así mismo, en 2012 ha seguido ganando importancia entre los destinos de nuestras exportaciones el ámbito extracomunitario, y si en 2011 suponían el 32% de éstas, en 2012 ha llegado a suponer el 37%. Respecto a las importaciones y dado que $\frac{3}{4}$ partes son energéticas, nuestros principales proveedores son los países productores de petróleo, suponiendo en 2012 el ámbito extracomunitario el 88% de todas nuestras compras, más de cinco puntos más de participación que en 2011.

Cuadro 8: Sector exterior por grupos y áreas económicas

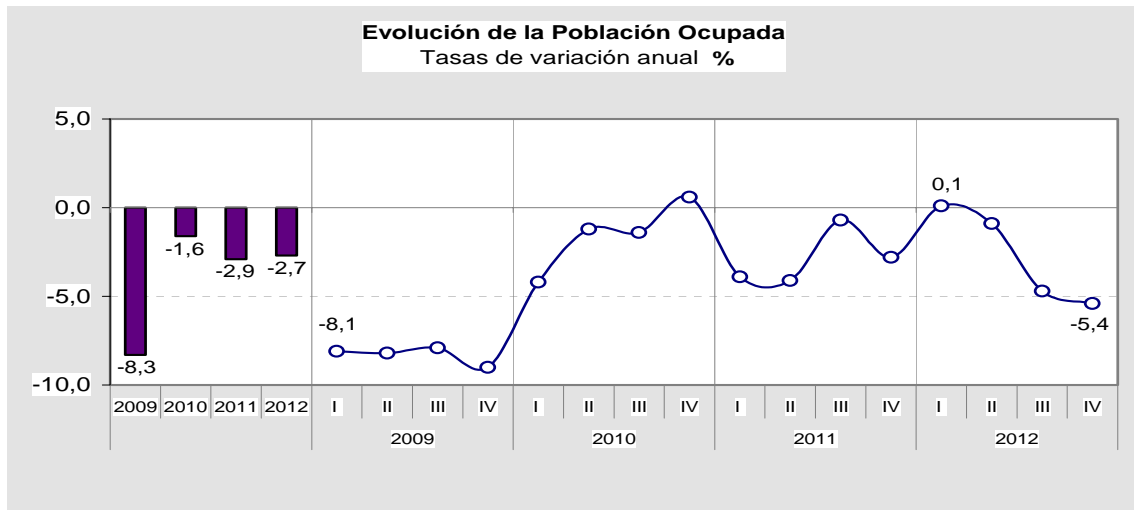
2012	Exportaciones		Importaciones		Saldo		Tasa de cobertura %
	Millones €	% v.a.	Millones €	% v.a.	Millones €	% v.a.	
Por grupos:							
Energéticas	3.256	1.092,3	9.455	32,3	-6.199	-9,8	34,4
No energéticas	5.603	7,8	3.229	2,3	2.374	16,3	173,5
Por áreas económicas:							
UE27	5.542	48,4	1.564	-13,3	3.977	-13,3	354,3
Extracomunitarias	3.317	91,1	11.119	30,8	-7.802	30,8	29,8
TOTAL	8.859	61,9	12.683	23,1	-3.824	-20,9	69,8

Fuente: CREM, en base a los datos de AEAT

III. MERCADO DE TRABAJO:

Durante 2012, en línea con el retroceso económico experimentado, continuó el deterioro del mercado laboral. En el conjunto del año 2012, según la EPA, el empleo se redujo un 2,7% anual, con un perfil mantenido durante la primera mitad del año y con claro empeoramiento en la segunda mitad. Esta evolución supuso la destrucción de 14.930 empleos en media anual, algo menos de los que se destruyeron en 2011, Salvo el sector industrial que fue capaz de crear, todos los demás sectores vieron reducidos su número de efectivos. Así, la construcción lideró la reducción con 8.350 empleos menos (-19,5% anual), responsable él solo del 56% del total de empleo destruido. El sector servicios, con 358.500 ocupados, nivel mínimo de los últimos cinco años, perdió 4.600 empleos (-1,3%), mientras la industria fue capaz de crear 1.760 empleos (2,6%), tras cuatro años consecutivos de retrocesos. Por último, el sector agrario, único sector que creó empleo desde 2009 a 2011 en términos de EPA, ha perdido este ejercicio el 4,9% de ocupados, lo que equivale a una pérdida de 3.800 empleos.

El descenso anual del empleo en un 2,7%, ha afectado a ambos sexos, si bien la caída fue mucho más intensa entre los hombres (-4,3%) que entre las mujeres (-0,6%). Analizando la tasa de ocupación entre los mayores de 16 años, se observa que prácticamente coincide con la nacional, al situarse en el 44,9% frente al 45,0% nacional. Por grupos de edad, los que más han visto reducir la proporción de ocupados han sido los jóvenes entre 20 y 24 años (-3,6 puntos y una tasa del 33,4%), seguido de un amplio grupo de personas con una edad entre 25 y 54 años (-1,5 puntos y una tasa de ocupación del 63,0%), mientras los mayores de 55 años la han visto incrementada en medio punto hasta quedar situada en el 18,1%.



En este sentido, cabe destacar el diferente comportamiento del empleo asalariado del sector privado y del sector público. Mientras el empleo privado modera su reducción anual hasta 0,7% en 2012, el empleo público (asalariados del sector público) ha sufrido una fuerte reducción del 12,4% anual, la más alta por Comunidades Autónomas. Esta destrucción de empleo público ha llevado a que la proporción de empleados en el sector público respecto al empleo total sea en la Región de Murcia casi dos puntos inferior a la media nacional y nos situemos como la quinta Comunidad Autónoma con menor proporción de empleo público.

Dentro del colectivo de los asalariados, el ajuste más profundo se ha dado entre los trabajadores con contrato temporal (-6,6% anual), mientras que los que tenían el contrato indefinido han presentado una reducción más moderada. Con ambos tipos de contrato, el ritmo de reducción ha sido mucho más moderada que en el conjunto nacional, donde prácticamente han duplicado los regionales.



Por otra parte, los activos, tras presentar en 2011 el único descenso anual desde que se iniciara la serie homogénea en 1996, repuntaron en 2012 un 0,6%, lo que supuso la incorporación al mercado laboral de 4.600 nuevos efectivos. Este incremento de los activos se explica tanto al aumento de la población española en edad de trabajar, como por el aumento de la tasa de participación, tasa de actividad que se situó en el 62,2%, tres décimas superior a la de 2011 y superior de nuevo, como ya es tradicional, a la tasa de actividad nacional (60,0%).

Por sexos, mientras los activos de sexo masculino continúan por segundo año consecutivo retirándose del mercado laboral (-0,9% en 2012 debido a un fuerte retroceso entre los hombres extranjeros), las mujeres nacionales y extranjeras intensifican la senda alcista y crecen en un 2,7% conjuntamente.

La destrucción de empleo, unido al aumento de los activos, llevó a que ambos factores se tradujeran en incremento del paro (aumento de más de 19.500 personas en el último año), con lo que en el conjunto de 2012 el paro se situó en 206.960 personas y la tasa de paro se elevó 2,5 puntos respecto a un año antes hasta quedar situada en el 27,9%. Si se analiza en términos de paro registrado del SEPE, el crecimiento anual es prácticamente idéntico (10,6%), si bien el número de parados registrados baja hasta los 149.940.

Especialmente preocupante es la situación de los parados de larga duración, que en nuestra región ascienden a 102.900 personas, lo que supone el 49,7%, cifra ligeramente inferior a la nacional y máximo histórico desde 1998.

El incremento en la tasa de paro ha sido bastante homogéneo, tanto por sexo como por grandes grupos de edad. Así, entre los hombres se vio incrementada en 2,6 puntos hasta quedar en el 27,8%, mientras entre las mujeres se incrementó en 2,4 puntos y prácticamente se iguala a la masculina (28,0%). Del análisis por edad, la tasa de paro juvenil (menores de 25 años) alcanza ya el 50,7%, 3 puntos más que en 2011, mientras los mayores de 25 años presentaron una tasa del 25,7%, superior en 2,7 puntos a la del año anterior. Por nivel de formación, la tasa de paro regional es inferior a la nacional entre los parados de menor formación (35,4% frente al 38,1% nacional) mientras superamos la media nacional entre los que poseen nivel de formación intermedio y superior. Es preocupante que la subida en las tasas de paro haya sido más intensa conforme avanzaba el nivel formativo. Así, la mayor subida se ha dado entre los parados con formación superior (+3,7 puntos), mientras la subida más moderada ocurría entre los de más baja formación (+1,5 puntos), lo que ha llevado a que se haya reducido la brecha entre los parados de mayor formación (con

una tasa de paro del 16,9%) y los de menor formación (35,4% para los que poseen estudios hasta primaria).

Cuadro 9: Tasas de paro por nivel de formación %

	R. Murcia			España		
	2011	2012	diferencia puntos	2011	2012	diferencia puntos
Nivel bajo (hasta primaria)	33,9	35,4	1,5	32,6	38,1	5,5
Nivel intermedio (hasta segunda etapa)	28,7	31,1	2,4	24,7	28,6	3,9
Nivel superior (hasta doctorado)	13,2	16,9	3,7	12,5	15,0	2,5

Fuente: INE (EPA)

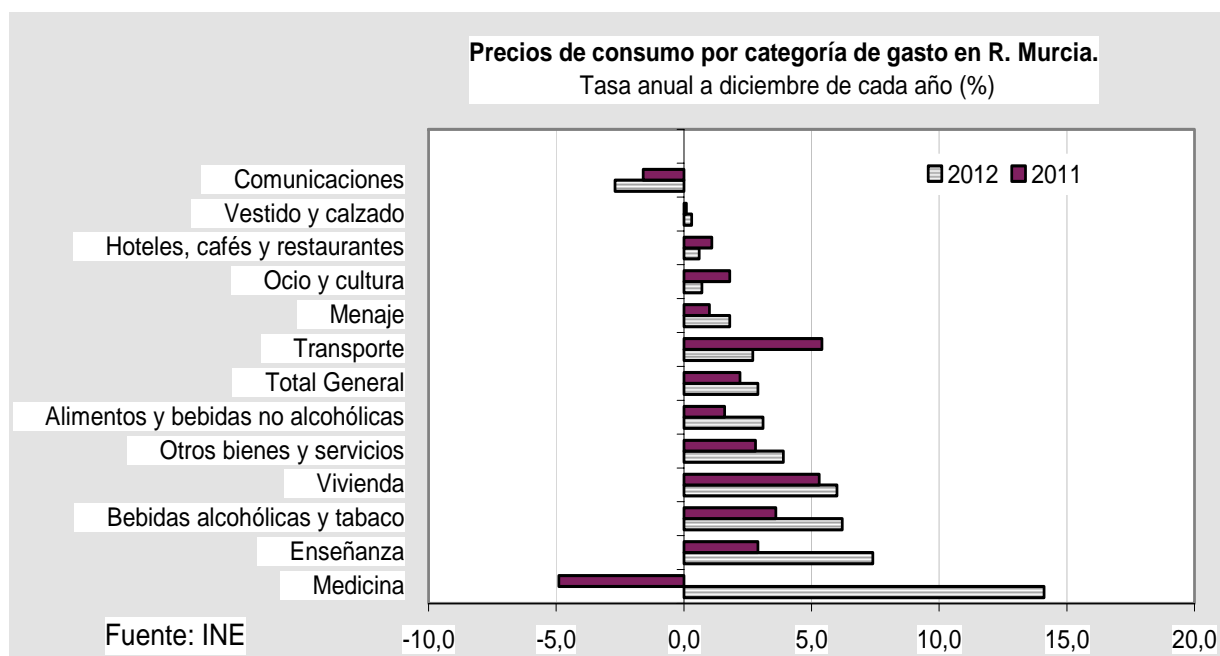
IV. PRECIOS Y SALARIOS:

En 2012, los precios regionales se mantuvieron moderados y estables durante la primera mitad del año, no superando el 2,0% en tasa anual en ningún mes. A partir de agosto, y como ocurrió en toda España, se inició una etapa alcista derivada de algunos factores como la escalada de precios de los carburantes, el copago farmacéutico y la subida del IVA en septiembre, que contribuyeron a alcanzar una inflación del 3,4% en octubre, el máximo del año, para luego moderarse, hasta finalizar 2012 con una tasa del 2,9%, la misma que en España pero sustancialmente superior a la de la zona euro (2,2%). En promedio anual, la subida de los precios de consumo fue en Murcia del 2,3%, una décima inferior a la nacional (2,4%)

La inflación subyacente, componente más estable de los precios, cerró el año en el 2,3% (2,1% en España). Dentro de ésta, los grupos de gasto más inflacionistas al finalizar el año fueron: medicina, con un crecimiento del 14,1% interanual a diciembre por el encarecimiento de los medicamentos derivado del cambio en la normativa de financiación de los mismos, entre ellos las fórmulas de copago mencionada; enseñanza, con un crecimiento anual del 7,4%, debido sobre todo al incremento en las tasas universitarias; vivienda, con un incremento del 6,0% y alimentos elaborados, bebidas y tabaco, con una subida anual del 3,8%.

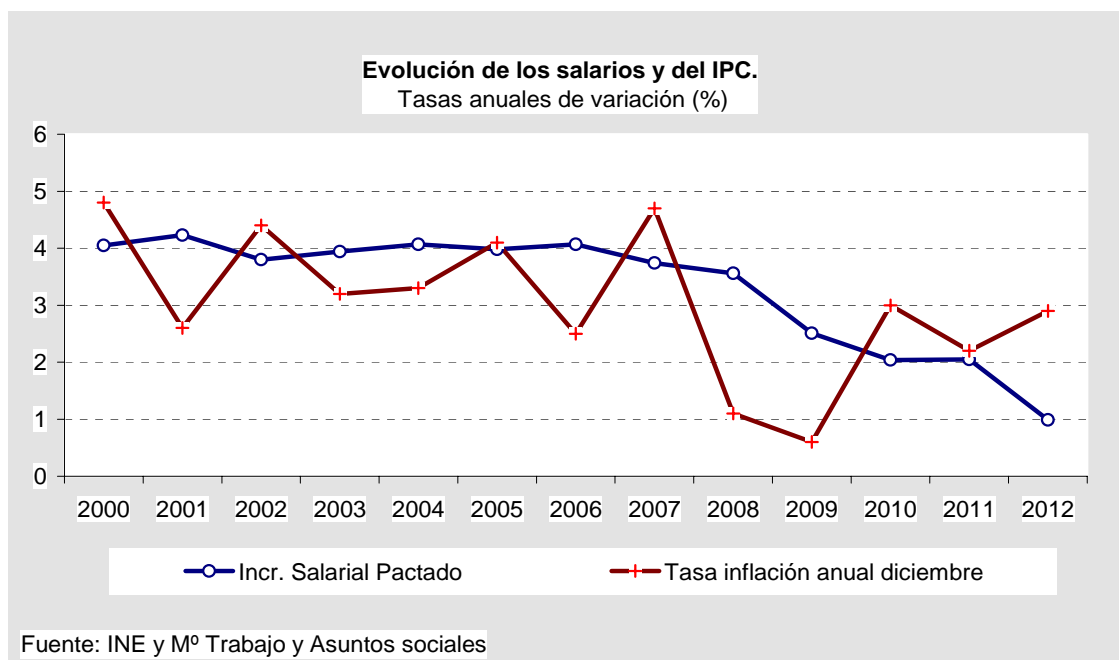
En cambio, la debilidad de la actividad económica contuvo el precio de otros productos, entre los que destacaron la rúbrica de vestido y calzado, con un crecimiento interanual del 0,3%, hostelería y restauración, con un 0,6%, así como ocio y cultura, un

0,7%. Caída de precios respecto a un año antes presentó solamente el grupo comunicaciones, con un retroceso del 2,7%. Estos cuatro grupos de gasto fueron, probablemente, los que sufrieron de forma más intensa la reducción de gasto de las familias.



Por su parte, la inflación residual (alimentos no elaborados y energía), registró un aumento del 5,6% al finalizar el ejercicio, lo que supuso una contención en el ritmo de crecimiento respecto a un año antes, debido a la moderación en el crecimiento del precio de los productos energéticos y en particular combustibles y carburantes, que a diciembre habían aumentado un 5,2% interanual, prácticamente la mitad de la subida registrada al finalizar el pasado año (11,1%).

En cuanto a **salarios**, en la negociación colectiva celebrada hasta diciembre, el incremento salarial pactado en los convenios firmados, se situó en 2012 en el 1% en la Región de Murcia, tres décimas más moderado que en el conjunto de España. Este aumento se situó casi 2 puntos por debajo de la tasa de inflación en 2012, lo que supuso una pérdida de los salarios en términos reales, que afectó a 85.445 trabajadores acogidos a los convenios firmados hasta el mes de diciembre.



De otro lado, según la Encuesta Trimestral del Coste Laboral del INE, el coste laboral por trabajador y mes descendió en la Región de Murcia un 2,3% interanual en media durante 2012, superior al descenso a nivel nacional del 0,6. Esta reducción de los costes laborales fue consecuencia tanto de los componentes no salariales (percepciones no salariales y cotizaciones obligatorias a la Seguridad Social), como de los costes salariales, los cuales retrocedieron un 1,5%.

Cuadro 10: Resultados de la Encuesta Trimestral de Coste Laboral, por comunidad autónoma, periodo y componentes del coste.

Media anual	Coste laboral			Coste Salarial			Otros Costes		
	Euros		%	Euros		%	Euros		%
	2011	2012	Tasa var. anual	2011	2012	Tasa var. anual	2011	2012	Tasa var. anual.
Nacional	2.556,79	2.540,26	-0,6	1.894,84	1.883,54	-0,6	661,9	656,7	-0,1
Andalucía	2.377,60	2.308,89	-2,9	1.735,74	1.699,08	-2,1	641,9	609,8	-0,5
Aragón	2.447,88	2.421,66	-1,1	1.797,37	1.785,42	-0,7	650,5	636,2	-0,2
Asturias	2.523,56	2.489,30	-1,4	1.875,42	1.834,88	-2,2	648,1	654,4	0,1
Baleares	2.419,67	2.365,42	-2,2	1.771,07	1.743,35	-1,6	648,6	622,1	-0,4
Canarias	2.142,22	2.107,37	-1,6	1.572,26	1.553,67	-1,2	570,0	553,7	-0,3
Cantabria	2.364,89	2.297,15	-2,9	1.739,60	1.688,14	-3,0	625,3	609,0	-0,3
Castilla y León	2.359,25	2.345,30	-0,6	1.739,57	1.707,23	-1,9	619,7	638,1	0,3
Castilla - La Mancha	2.318,34	2.330,84	0,5	1.709,71	1.705,01	-0,3	608,6	625,8	0,3
Cataluña	2.732,96	2.723,76	-0,3	2.036,13	2.033,77	-0,1	696,8	690,0	-0,1
C. Valenciana	2.312,98	2.302,94	-0,4	1.698,69	1.696,08	-0,2	614,3	606,9	-0,1
Extremadura	2.184,17	2.144,71	-1,8	1.620,26	1.589,23	-1,9	563,9	555,5	-0,1
Galicia	2.265,35	2.206,21	-2,6	1.669,74	1.618,13	-3,1	595,6	588,1	-0,1
Madrid	2.922,75	2.951,70	1,0	2.195,72	2.213,65	0,8	727,0	738,1	0,2
R. Murcia	2.357,01	2.303,42	-2,3	1.717,31	1.692,10	-1,5	639,7	611,3	-0,4
Navarra	2.685,15	2.646,50	-1,4	1.999,91	1.946,53	-2,7	685,2	700,0	0,2
País Vasco	2.951,71	2.971,29	0,7	2.209,70	2.224,22	0,7	742,0	747,1	0,1
Rioja	2.381,21	2.354,48	-1,1	1.779,18	1.738,05	-2,3	602,0	616,4	0,2

Fuente: INE. ETCL